

## PROCESO DE SELECCIÓN

# AGENTE COMERCIAL DE SEGUROS

Compañía aseguradora de referencia en el sector, en pleno proceso de expansión, precisa ampliar su equipo comercial con la incorporación de AGENTE EXCLUSIVO en Plan de Carrera.

### **FUNCIONES:**

- Prospección y captación proactiva de clientes.
- Análisis del mercado local para la distribución de los productos aseguradores, orientados a empresas, autónomos y particulares.
- Creación, seguimiento y consolidación de una cartera propia.
- Implantación y desarrollo local de la presencia de la Compañía en la zona de influencia.
- Futura dirección de oficina de Agencia.

### **OFRECEMOS:**

Desarrollo profesional mediante un Plan de Carrera basado en:

- Plan de formación continua y grupos de especialización en gestión.
- Apoyo constante en la captación de clientes, técnicas de venta y acciones de marketing.
- Paquete de retribución económica altamente competitivo, adaptado a tu experiencia y necesidades.
- Flexibilidad horaria.
- Apertura de Oficina de Agencia en tu zona de residencia al finalizar el Plan de Carrera.

### **REQUISITOS MÍNIMOS:**

- Estudios mínimos: Bachillerato
- Residencia en Córdoba o alrededores
- Experiencia laboral superior a dos años (deseable en puesto comercial).
- Carácter emprendedor con orientación al resultado.
- Interés por desarrollar una carrera profesional.

Se valorará:

- Formación universitaria.
- Experiencia en gestión de negocio propio.